

Źródła finansowania działalności gospodarczej w województwie pomorskim

Tytuł projektu: **Lepszy start do kariery**

Numer umowy: **MWSO-1-2018-39**

Spis treści

Wstęp	3
Wsparcie dotacyjne z funduszy unijnych.....	4
Wsparcie pozadotacyjne z funduszy europejskich	8
Inne możliwości finansowania z funduszy europejskich	22
Punkty Informacyjne Funduszy Europejskich – PIFE	27
Kredyty na zasadach komercyjnych	30
Dotacje z urzędu pracy	33
Aniołowie Biznesu, czyli prywatni inwestorzy	35

Wstęp

Najpierw pojawia się idea, załóżek pomysłu, jakaś ulotna myśl o tym, żeby wreszcie pójść „na swoje”. Potem rozwijamy tą myśl, zaczynamy przyglądać się przyszłej potencjalnej konkurencji, powoli badamy rynek, rozglądamy się za lokalem, rozmawiamy z rodziną, badamy budżet rodzinny, czytamy i doksztalcamy się. I wreszcie podejmujemy decyzję. Chcemy założyć działalność gospodarczą. Uff, pierwszy krok za nami, czyli podjęcie świadomej decyzji. Gdy mamy skonkretyzowany pomysł, teraz czas na napisanie biznesplanu. Określamy produkt, target, strategię marketingu, rynek wewnętrzny (pracowników) i zewnętrzny (konkurencję), harmonogram działań oraz długotrwały cel. No i wreszcie dochodzimy do kwestii finansów. Ile potrzebuję na start? Ile potrzebuję, żeby przetrwać pierwsze „chude” miesiące? Kiedy firma zacznie przynosić realny zysk? Brak pieniędzy na start to jedna z najczęściej wskazywanych barier przez osoby myślące o założeniu własnego biznesu. Na szczęście z roku na rok przybywa nowych możliwości pozyskania finansowania dla młodej firmy. Możliwości uzyskania dofinansowania na start bądź na rozwój w pierwszych latach prowadzenia działalności gospodarczej możemy podzielić na te finansowane ze środków Unii Europejskiej i finansowane z innych źródeł. W roku 2019 i następnych nie zabraknie programów oraz inicjatyw, które skierowane są do początkujących przedsiębiorców szukających finansowego zastrzyku na start. Od bezzwrotnych dotacji przez atrakcyjne pożyczki aż po inkubatory przedsiębiorczości czy rządowe programy dla start-upów.

Kwestia rozwoju przedsiębiorczości to jeden z priorytetów działalności Unii Europejskiej. Przedsiębiorcy, obok samorządów są największymi beneficjentami funduszy unijnych. Środki z funduszy europejskich to szansa dla zmotywowanych i przedsiębiorczych osób, które chcą otworzyć biznes lub rozwijać swoją firmę. Oferta przygotowana dla 16 województw Polski przygotowana została z myślą o rozwoju przedsiębiorczości, aktywizacji społecznej i zawodowej, poprawie efektywności energetycznej i rewitalizacji zdegradowanych obszarów.

Istnieje szereg programów pomocowych, które w szczególności zostaną omówione poniżej. Natomiast wsparcie nazwijmy je „pozaunijne” to wsparcie tradycyjne, których korzenie sięgają dużo dawniej jak np. idea prywatnych inwestorów (dzisiaj to tzw. Aniołowie Biznesu) czy specjalnie dedykowane kredyty bankowe udzielane na założenie działalności gospodarczej.

Niniejsze opracowanie ma na celu pomoc osobom chcącym założyć własną działalność gospodarczą w województwie pomorskim poprzez określenie oraz omówienie najważniejszych i najbardziej znanych źródeł finansowania działalności gospodarczej. Zapraszamy do lektury!

Wsparcie dotacyjne z funduszy unijnych

Dotacja to nieodpłatna i bezzwrotna pomoc finansowa udzielana najczęściej przez państwo podmiotom na realizację ich zadań.

Dotacja ma charakter uznaniowy. Jednostka ubiegająca się o nią musi najczęściej spełnić warunki wstępne, określone przez podmiot dysponujący środkami finansowymi. Stosowanie dotacji jest jednak sprzeczne z zasadą konkurencji (uprzywilejowaną pozycję uzyskuje przedsiębiorstwo dotowane przez państwo), może również nadmiernie obciążać budżet (dotacje są przyznawane kosztem innych wydatków budżetowych).

Dla osób chcących skorzystać z dotacji na założenie działalności gospodarczej ze środków Unii Europejskiej ważna jest metryka i wiek. Granicą jest wiek 30 lat. Jeśli masz mniej niż 30 lat – dotacje dla Ciebie znajdziesz w Programie Wiedza Edukacja Rozwój, a jeśli masz więcej niż 30 lat – szukaj dotacji i pożyczek w Regionalnych Programach Operacyjnych w każdym województwie.

Aby sprawdzić, jakie dokładnie projekty są realizowane w danym czasie i województwie, należy skorzystać z wyszukiwarki internetowej projektów unijnych. Oto link do wyszukiwarki:

<http://www.funduszeuropejskie.gov.pl/wyszukiwarka>

A oto link do wyszukiwarki dotacji dla przedsiębiorców (przyszłych i obecnych):

<http://www.funduszeuropejskie.gov.pl/wyszukiwarka/mikro-male-i-srednie-przedsiębiorstwa/#/3756=Mikro,%20ma%C5%82e%20i%20%C5%9Brednie%20przedsi%C4%99biorstwa>

Poniżej umieszczono ogólne zasady udzielania wsparcia w formie dotacji ze środków Unii Europejskiej.

I. Osoby poniżej 30 roku życia Forma wsparcia:
dotacja (bezzwrotna)

Program: Program Wiedza Edukacja Rozwój.

Kto (mając mniej niż 30 lat) może starać się o dotację?

Osoby spełniające jednocześnie trzy warunki:

- nie pracują (posiadają status bezrobotnego lub biernego zawodowo),

- nie kształcą się (tj. nie kształcą się formalnie w trybie stacjonarnym),
- nie szkolą się (tj. nie biorą udziału w zajęciach pozaszkolnych, które mają na celu uzyskanie, uzupełnienie lub doskonalenie umiejętności i kwalifikacji zawodowych lub ogólnych, potrzebnych do wykonywania pracy).

LUB

Osoby reprezentujące grupy:

- imigranci (w tym osoby polskiego pochodzenia),
- osoby, które nie posiadają polskiego obywatelstwa, przybyłe lub zamierzające przybyć do Polski w celu osiedlenia się (zamieszkania na stałe) lub na pobyt czasowy i zamierzający wykonywać lub wykonujący pracę na terytorium Polski,
- reemigranci - obywatele polscy, którzy przebywali za granicą Polski przez nieprzerwany okres co najmniej 6 miesięcy, którzy zamierzają powrócić do Polski lub którzy przebywają na terenie Polski nie dłużej niż 6 miesięcy przed przystąpieniem do projektu i deklarują chęć podjęcia zatrudnienia lub innej pracy zarobkowej na terytorium Polski. Do tej grupy zaliczani są również repatrianci,
- osoby odchodzące z rolnictwa i ich rodziny – osoby podlegające ubezpieczeniu emerytalno-rentowemu na podstawie ustawy z dnia 20 grudnia 1990 r. o ubezpieczeniu społecznym rolników (KRUS) zamierzający podjąć zatrudnienie lub inną działalność pozarolniczą, objętą obowiązkiem ubezpieczenia społecznego na podstawie ustawy z dnia 13 października 1998 r. o systemie ubezpieczeń społecznych (ZUS),
- tzw. ubodzy pracujący - osoby, których zarobki nie przekraczają płacy minimalnej lub osoby zamieszkujące w gospodarstwie domowym, w którym dochody (z wyłączeniem transferów socjalnych), przypadające na jedną osobę, nie przekraczają kryteriów dochodowych ustalonych w oparciu o próg interwencji socjalnej w miesiącu poprzedzającym przystąpienie do projektu,
- osoby zatrudnione na umowach krótkoterminowych - osoby zatrudnione na umowę wskazującą na zawarcie stosunku pracy lub innej formy zatrudnienia, zawartej na czas określony, który upływa w okresie realizacji projektu lub trwa nie dłużej niż 6 miesięcy,
- pracujący w ramach umów cywilno-prawnych.

Na co można przeznaczyć dotację?

- na utworzenie przedsiębiorstwa (w maksymalnej wysokości 6-krotności przeciętnego wynagrodzenia w Polsce, więc obecnie wynosi ok. 27 tys. zł,
- na doradztwo i szkolenia niezbędne do podjęcia i prowadzenia działalności gospodarczej,
- wsparcie pomostowe (czyli środki na stałe, bieżące wydatki w pierwszym okresie działania firmy).

Instytucje, które przekazują dotacje to np. urzędy pracy, organizacje pozarządowe, agencje zatrudnienia lub instytucje szkoleniowe. To bezpośrednio do tych instytucji trzeba udać się w celu otrzymania dotacji.

II. Osoby powyżej 30 roku życia

Program: Regionalne Programy Operacyjne (w każdym województwie)

Forma: dotacja (bezzwrotna)

O dotację będziesz mógł wystąpić tylko wtedy, gdy jesteś osobą niepracującą i dodatkowo jesteś osobą, która ma największe trudności na rynku pracy. Są to w szczególności osoby:

- po 50 roku życia,
- niepełnosprawne,
- bez kwalifikacji zawodowych, długotrwale bezrobotne, kobiety.

Inne grupy osób, które mogą starać się o dotację:

- imigranci oraz reemigranci;
- osoby odchodzące z rolnictwa i ich rodziny;
- osoby ubogie pracujące;
- osoby zatrudnione na umowach krótkoterminowych lub pracujący w ramach umów cywilnoprawnych, których miesięczne zarobki nie przekraczają wysokości minimalnego wynagrodzenia;
- bezrobotni mężczyźni w wieku 30-49 lat, którzy nie należą do powyższych kategorii.

Udział tej grupy nie może przekroczyć 20% bezrobotnych objętych wsparciem.

Jeśli należysz do pozostałych osób (np. pracujesz), będziesz mógł uzyskać tylko preferencyjne pożyczki na założenie firmy.

Uwaga! Szczegółowe zasady otrzymania dofinansowania na założenie działalności gospodarczej będą się różnić w zależności od województwa.

Kwoty, terminy i konkretne kryteria uzyskania dofinansowania różnią się w zależności od województwa. O fundusze na założenie firmy możesz się starać tylko w tym województwie, w którym mieszkasz i chcesz założyć i prowadzić swoją firmę.

Dokładne informacje znajdziesz w Internecie. Najważniejsza strona internetowa do zapamiętania: www.funduszeuropejskie.gov.pl

Największe szanse na dotacje mają inwestycje realizowane w obszarach:

- Projekty badawcze i wdrażanie innowacji
- Działalność za granicą
- Rozwój działalności firmy
- Informatyzacja

Dofinansowanie możesz uzyskać, jeśli chcesz przygotować portal e-usługowy, rozwinąć handel elektroniczny, czy opracować tzw. rozwiązanie B2B (business-to-business) łączące systemy Twojej firmy z systemami Twoich partnerów. Poza tym środki unijne możesz przeznaczyć na wprowadzenie elektronicznych systemów w ramach Twojej działalności, np. dotyczących zarządzania firmą czy budowania relacji z klientami.

- Rozwiązania ekologiczne

Fundusze możesz przeznaczyć np. na termomodernizację budynków firmy, wprowadzanie energooszczędnych technologii czy przebudowę linii produkcyjnej. Jeśli planujesz pozyskiwać energię ze źródeł odnawialnych (np. montując panele słoneczne), to wydatki na ten cel też mogą być częścią projektu.

Być może potrzebujesz też modernizacji ogrzewania, klimatyzacji czy wentylacji. Możesz także starać się o dofinansowania na wytwarzanie energii ze źródeł odnawialnych. Są to projekty polegające np. na tworzeniu elektrowni wiatrowych, słonecznych, geotermalnych czy wykorzystujących biomasę. Kiedy otrzymasz dofinansowanie na ten cel, wytworzoną energię możesz przeznaczyć na własne cele, ale nadwyżki możesz też przekazywać do sieci energetycznej.

Wsparcie pozadotacyjne z funduszy europejskich

Oprócz możliwości wsparcia przedsiębiorców w formie bezzwrotnych dotacji, Unia Europejska przygotowała dla przedsiębiorców różne formy wsparcia pozadotacyjnego. W odróżnieniu od dotacji, formy te podlegają zwrotowi. W okresie programowania 2014-2020 takie formy wsparcia będą szerzej wykorzystywane i łatwiej dostępne. Wsparcie pozadotacyjne, o którym mówimy to:

- kredyty,
- poręczenia,
- pożyczki.

Udzielane one są przez pośredników finansowych, w tym banki oraz fundusze pożyczkowe i poręczeniowe. Jakie są korzyści z ich skorzystania? Ich warunki – otrzymania jak i spłaty są preferencyjne w porównaniu z ofertą komercyjną. Mają niższe oprocentowanie, nie ma opłaty za obsługę udzielenia kredytu, poręczenia czy pożyczki, nie pobierane są żadne prowizje, a firmom łatwiej jest uzyskać zdolność kredytową.

W województwie pomorskim na dzień opracowywania niniejszego dokumentu tj. lipiec 2019, realizowane są poniższe projekty:

1. Mikropożyczka
 - 1.1 Wysokość pożyczki zależy od potrzeb osoby prowadzącej działalność gospodarczą i może wynosić maksymalnie do 100 tysięcy złotych.
 - 1.2 Jest to oferta skierowana do:
 - 1.2.1 mikroprzedsiębiorców (za mikroprzedsiębiorcę uważa się przedsiębiorcę, który w co najmniej jednym z dwóch ostatnich lat obrotowych: zatrudniał średniorocznie mniej niż 10 pracowników oraz osiągnął roczny obrót netto ze sprzedaży towarów, wyrobów i usług oraz operacji finansowych nieprzekraczający równowartości w złotych 2 milionów euro, lub sumy aktywów jego bilansu sporządzonego na koniec jednego z tych lat nie przekroczyły równowartości w złotych 2 milionów euro)
 - 1.2.2 małych przedsiębiorstw (za małego przedsiębiorcę uważa się przedsiębiorcę, który w co najmniej jednym z dwóch ostatnich lat obrotowych: zatrudniał średniorocznie mniej niż 50 pracowników oraz osiągnął roczny obrót netto ze sprzedaży towarów, wyrobów i usług oraz operacji finansowych nieprzekraczający równowartości w złotych 10 milionów euro, lub sumy aktywów jego bilansu sporządzonego na koniec jednego z tych lat nie przekroczyły równowartości w złotych 10 milionów euro.),
 - 1.2.3 w tym start-upów (start-up -to tymczasowa organizacja we wczesnym etapie cyklu życia, dodatkowo wiele definicji wskazuje na działanie w otoczeniu skrajnie wysokiej niepewności, co w głównej mierze odróżnia

naturę start-up od małych i średnich firm działających na ugruntowanych i dojrzałych rynkach. Podmioty zaliczane do tej kategorii są najczęściej związane z technologiami informacyjnymi i komunikacyjnymi (ICT) oraz sektorami high tech.)

- 1.3 Mikropożyczka udzielana jest na zasadach pomocy de minimis, czyli jako pomoc publiczna dla przedsiębiorstw, która nie może przekroczyć wysokości 200 tysięcy Euro w okresie trzech lat kalendarzowych (lub 100 tysięcy w działalności zw.z transportem towarów) lub na zasadach rynkowych.
- 1.4 Oprocentowanie od 0,94% w skali roku. Wysokość oprocentowania zależy od oceny wniosku o udzielenie pożyczki, od kondycji przedsiębiorstwa oraz ryzyka braku spłaty pożyczki.
- 1.5 Cel finansowania:

1.5.1 Finansowane będą inwestycje związane z m.in.:

- a) wdrażaniem nowych rozwiązań produkcyjnych, technologicznych, organizacyjnych, informatycznych i ekoefektywnych,
- b) unowocześnieniem wyposażenia przedsiębiorstwa,
- c) modernizacją środków produkcji,
- d) adaptacją pomieszczeń wykorzystywanych w działalności,
- e) wyposażeniem nowych/ doposażeniem istniejących stanowisk pracy.

Nie jest to katalog zamknięty. Możliwe jest finansowanie inwestycji o innym charakterze. Każdy wniosek jest rozpatrywany indywidualnie.

1.5.2 Przedsięwzięcia rozwojowe realizowane na obszarach o niskim poziomie aktywności gospodarczej.

Obszary o niskim poziomie aktywności gospodarczej w województwie pomorskim (na podstawie danych Pomorskiego Funduszu Rozwoju 2020+):

- 1 Bobowo
- 2 Borzytuchom
- 3 Brusy - obszar wiejski
- 4 Bytów - obszar wiejski
- 5 Cedry Wielkie
- 6 Cewice
- 7 Chmielno
- 8 Choczewo
- 9 Chojnice - gmina wiejska
- 10 Czarna Dąbrówka
- 11 Czarna Woda - miasto
- 12 Czarna Woda - obszar wiejski

- 13 Czarne - miasto
- 14 Czarne - obszar wiejski
- 15 Czersk - obszar wiejski
- 16 Człuchów - gmina wiejska
- 17 Damnica
- 18 Debrzno - obszar wiejski
- 19 Dębica Kaszubska
- 20 Dziemiany
- 21 Dzierżoń - obszar wiejski
- 22 Gardeja
- 23 Główny
- 24 Gniew - obszar wiejski
- 25 Gniewino
- 26 Kaliska
- 27 Karsin
- 28 Kartuzy - obszar wiejski
- 29 Kępice - miasto
- 30 Kępice - obszar wiejski
- 31 Koczała
- 32 Kołczygłowy
- 33 Konarzyny
- 34 Kościerzyna - gmina wiejska
- 35 Kwidzyn - gmina wiejska
- 36 Lichnowy
- 37 Linia
- 38 Liniewo
- 39 Lipnica
- 40 Lipusz
- 41 Lubichowo
- 42 Luzino
- 43 Łęczyce
- 44 Malbork - gmina wiejska
- 45 Miastko - obszar wiejski
- 46 Mikołajki Pomorskie
- 47 Miłoradz
- 48 Morzeszczyn

- 49 Nowa Karczma
- 50 Nowa Wieś Lęborska
- 51 Nowy Dwór Gdański – obszar wiejski
- 52 Nowy Staw - obszar wiejski
- 53 Osieczna
- 54 Osiek
- 55 Ostaszewo
- 56 Parchowo
- 57 Pelplin - miasto
- 58 Pelplin - obszar wiejski
- 59 Potęgowo
- 60 Prabuty - obszar wiejski
- 61 Przechlewo
- 62 Przywidz
- 63 Puck - gmina wiejska
- 64 Ryjewo
- 65 Rzeczenica
- 66 Sadlinki
- 67 Sierakowice
- 68 Skarszewy - miasto
- 69 Skarszewy - obszar wiejski
- 70 Skórcz - gmina wiejska
- 71 Słupsk - gmina wiejska
- 72 Smętowo Graniczne
- 73 Smołdzino
- 74 Somonino
- 75 Stara Kiszewa
- 76 Stare Pole
- 77 Starogard Gdański - gmina wiejska
- 78 Stary Dzierzgoń
- 79 Stary Targ
- 80 Stężycza
- 81 Studzienice
- 82 Subkowy
- 83 Suchy Dąb
- 84 Sulęczyno
- 85 Sztum - obszar wiejski
- 86 Trąbki Wielkie

87 Trzebielino

88 Tuchomie

89 Zblewo

1.5.3 Przedsięwzięcia realizowane przez start-upy.

1.6 Korzyści dla przedsiębiorcy z skorzystania z mikropożyczki:

- a) poprawa potencjału konkurencyjnego,
- b) zwiększenie produktywności,
- c) poprawa zdolności do rozszerzenia działalności o nowe produkty lub usługi.

1.6 Okresem spłaty mikropożyczki jest maksymalnie 60 miesięcy, czyli okres 5 lat. Możliwa jest wcześniejsza spłata pożyczki.

1.7 Mikropożyczka daje również możliwość swobodnego odroczenia dokonania pierwszej i kolejnych spłat rat mikropożyczki. Owa karencja w spłacie jest możliwa na okres do 6 miesięcy.

Nie oznacza to wydłużenia całkowitego okresu spłaty pożyczki.

1.8 Instytucje oraz osoby do kontaktu w sprawie mikropożyczek:

1.8.1 Towarzystwo Inwestycji Społeczno-Ekonomicznych

Siedziba, ul. Okopowa 56, 01-042 Warszawa

+48 22 636 07 40 e-mail: tise@tise.pl

Gdańsk, Jaśkowa Dolina 9/6, 80-252 Gdańsk

Tel: 694 413 475 e-mail

pozyczki.pomorze@tise.pl

Weronika Bukowska Tel:

694 413 475

pozyczki.pomorze@tise.pl

1.8.2 Konsorcjum: Bank Spółdzielczy w Dzierzgoniu i Żuławski Bank Spółdzielczy

Siedziba BSD ul. Wojska Polskiego 4, 82-440

Dzierżgoń Siedziba ŻBS w Nowym Dworze

Gdańskim ul. Sikorskiego 52, 82-100 Nowy

Dwór Gdański BSD:

Aleksandra Pokrzywnicka

Beata Traskowska

Paweł Giza

Telefon: (55) 270 25 64

Tel. kom.: 502 133 199

ŻBS:

Jadwiga Janicka Tel: 55 246 91

29

jadwiga.janicka@zulawskibs.pl

Magdalena Głowacka Tel

55 246 91 27 magdalena.glowacka@zulawskibs.pl

1.8.3 Pomorski Fundusz Pożyczkowy

1.8.3.1 Siedziba ul. Szara 32-33 (I
piętro) 80-116 Gdańsk

Tel: 58 302 20 05

Danuta Szulborska Tel:

601 140 209

dszulborska@pfp.gda.p

I

1.8.3.2 Bytów, Kaszubski Inkubator Przedsiębiorczości ul. Podzamcze
34 pok. 114, 77-100 Bytów Tel: 609 818 301

Agata Szyca Tel:

609 818 301

aszyca@pfp.gda.pl

1.8.3.3 Kartuzy, Kartuskie Centrum Kultury ul. Klasztorna 1,
83-300 Kartuzy Tel: 609 813 182

Małgorzata Rychert Tel:

609 813 182 mrychert@pfp.gda.pl

1.8.3.4 Słupsk, ul. Portowa 13B Słupski Inkubator Technologiczny lok.140B, 76-
200 Słupsk Tel. kom. 601 512 131 e-mail: biuroslupsk@pfp.gda.pl Sławomira
Łukowska Tel:

601 512 131 slukowska@pfp.gda.pl

1.8.3.5 Tczew, ul. Obrońców Westerplatte 3 Dom Przedsiębiorcy pok. 12,83-110 Tczew Tel:
607 927 167 e-mail: biurotczew@pfp.gda.pl Natalia Langowska Tel: 607 927 167
nlangowska@pfp.gda.pl

1.8.3.6 Wejherowo, ul. 3 Maja 3 lok. 2, 84-200 Wejherowo Tel. kom.
607 377 767

e-mail: biurowejherowo@pfp.gda.pl

Marcin Piasecki Tel:
607 377 767
mpiasecki@pfp.gda.p
l

2. Pożyczka inwestycyjna

2.1 Wysokość pożyczki to kwota pomiędzy od 300 tys. do 1 mln zł.

2.2 Dedykowana jest mikro i małym przedsiębiorcom.

2.3 Udzielana jest na zasadach pomocy de minimis lub rynkowych.

2.4 Oprocentowanie pożyczki wynosi od 1,99% w skali roku.

2.5 Dedykowana jest dla przedsiębiorców chcących dokonać inwestycji dotyczących:

a) poprawy potencjału konkurencyjnego

b) poprawy zdolności do rozszerzenia działalności o nowe produkty lub usługi

c) zwiększenia produktywności.

2.6 Celem finansowania jest:

a) wdrażanie nowych rozwiązań produkcyjnych, technologicznych,
organizacyjnych, informatycznych i ekoefektywnych,

b) unowocześnienie wyposażenia przedsiębiorstwa

c) modernizacja środków produkcji

d) adaptacja pomieszczeń wykorzystywanych w działalności

e) wyposażenie nowych lub doposażenie istniejących stanowisk pracy

2.7 Okresem spłaty jest maksymalny okres do 7 lat.

2.8 Możliwa karencja w spłacie wynosi do 12 miesięcy.

2.9 Instytucje oraz osoby do kontaktu w sprawie pożyczek inwestycyjnych:

2.9.1 Polska Fundacja Przedsiębiorczości

2.9.1.1 Siedziba, ul. Monte Cassino 32, 70-466 Szczecin Tel: 91 312 92 16 e-
mail: pfp@pfp.com.pl

Robert Grabowski

Tel: 91 312 92 16

r.grabowski@pfp.com.pl

2.9.1.2 Gdańsk, ul. Piwna 1/2, pokój 111, 80-831 Gdańsk

Tel lub fax: 58 301 02 29, 784 317 998

Przemysław Derdowski

Tel: 784 317 998
p.derdowski@pfp.com.pl

2.9.1.3 Gdynia, ul. Morska 509, pokój 5, 81-006 Gdynia
Tel lub fax: 58 62 09 609, 728 970 389, 784 318 052
Katarzyna Wnuczyńska
Tel: 784 318 052
k.wnuczynska@pfp.com.pl Ewa
Wiktorek Tel:
728 970 389
e.wiktorek@pfp.com.pl

2.9.1.4 Słupsk, Siedziba dawnego Urzędu Wojewódzkiego, ul. Jana Pawła II 1, pokój 744, 76-200 Słupsk Tel lub fax: 59 84 68 447, 664 981 645 Joanna Kumpiń Tel:
784 318 037
j.kumpin@pfp.com.pl

2.9.1.5 Lębork, pl. Pokoju 8, pokój 6, 84-300 Lębork
Tel: 59 333 00 06, 539 972 295
Katarzyna Żółtaszek
Tel: 539 972 295
k.zoltaszek@pfp.com.pl

2.9.2 Bank Spółdzielczy w Czersku
2.9.2.1 Oddział i centrala ul. Dr.
Zielińskiego 4 89-650 Czersk tel.
52 395 37 63 Magdalena Borowska
Tel. 52 395 37 62
magdalena.borowska@bsczersk.pl

2.9.2.2 Oddział Banku w
Karsinie ul. Długa 50 83440
Karsin tel. 58 680 18
84
Anna Łosińska
Tel. 58 680 18 84, tel kom.519 353 549 anna.losinska@bsczersk.pl
2.9.2.3 Filia Banku w Chojnicach ul.
Mickiewicza 5 89-600
Chojnice tel. 52 396 77

05 Karolina Półczyńska Tel.
52 395 05 00, 511 957 565
karolina.polczynska@bsczersk.pl

3. Pożyczka na Innowacje

3.1 Wysokość pożyczki to 200 tys. do 5 mln zł.

3.2 Dedykowana jest dla przedsiębiorstw we wczesnej fazie rozwoju, tj.:

- a) przed dokonaniem przez nie pierwszej komercyjnej sprzedaży na dowolnym rynku albo
- b) prowadzą działalność na dowolnym rynku od mniej niż 7 lat od pierwszej komercyjnej sprzedaży

3.3 Udzielana jest na warunkach rynkowych bądź korzystniejszych niż rynkowe.

3.4 Oprocentowanie wynosi od 0,59% w skali roku

3.5 Pożyczki na innowacje dla przedsiębiorstw są przeznaczone na finansowanie rozwoju realizowanego w oparciu o działalność badawczo-rozwojową i kierowane wyłącznie na inwestycje wpisujące się w obszary Inteligentnych Specjalizacji Pomorza realizowane na terenie województwa pomorskiego.

3.6 Cel finansowania:

Przedsięwzięcia B+R przedsiębiorstw (w tym przedsięwzięcia kontynuacyjne, dla przedsiębiorstw wspartych uprzednio w formie wejść kapitałowych), będące na wczesnych etapach gotowości technologicznej oraz służące opracowaniu nowych lub istotnie ulepszonych produktów i procesów produkcyjnych i zmierzające do wdrożenia wyników prac B+R do działalności gospodarczej, poprzez finansowanie w szczególności: a) badań przemysłowych, b) prac rozwojowych, c) procesu zabezpieczenia i ochrony własności intelektualnej przedsiębiorstwa dla własnych rozwiązań technicznych, d) infrastruktury B+R przedsiębiorstwa (budowy, rozbudowy, przebudowy, zakupu wyposażenia laboratoriów lub działów B+R w przedsiębiorstwach), e) zakupu wyników prac B+R i praw do własności intelektualnej oraz dostosowanie przedsiębiorstwa do ich wdrożenia.

3.7 Okres spłaty wynosi do 10 lat.

3.8 Karencja w spłacie możliwa jest do 2 lat.

3.9 Towarzystwo Inwestycji Społeczno- Ekonomicznych

3.9.1 Siedziba, ul. Okopowa 56, 01-042

Warszawa +48 22 636 07 40 e-mail:

tise@tise.pl +48 22 636 07 40 tise@tise.pl

3.9.2 Gdańsk, Jaśkowa Dolina 9/6, 80-252

Gdańsk Tel: 694 413 475 e-mail

pozyczki.pomorze@tise.pl Cezary Górka Tel:

696 793 950

cezary.gorka@tise.pl

4. Pożyczka Rozwojowa

4.1 Wysokość pożyczki wynosi od 100 tys. do 300 tys. zł

4.2 Dedykowana jest dla mikro i małych przedsiębiorstw, w tym start-upów na obszarach o niskim poziomie aktywności gospodarczej.

4.3 Udzielana jest na zasadach pomocy de minimis lub rynkowych 4.4
Oprocentowanie pożyczki wynosi od 0,94% w skali roku.

4.5 Cel finansowania:

Finansowanie przeznaczone będzie na inwestycje związane z m.in.:

a) wdrażaniem nowych rozwiązań produkcyjnych, technologicznych, organizacyjnych, informatycznych i ekofektywnych,

b) unowocześnieniem wyposażenia przedsiębiorstwa,

c) modernizacją środków produkcji,

d) adaptacją pomieszczeń wykorzystywanych w działalności

e) wyposażeniem nowych/doposażeniem istniejących stanowisk pracy.

4.6 Korzyści dla przedsiębiorców, którzy skorzystają z oferty:

a) poprawa potencjału konkurencyjnego,

b) zwiększenie produktywności,

c) poprawa zdolności do rozszerzenia działalności o nowe produkty lub usługi.

4.7 Okres finansowania maksymalnie do 5 lat.

4.8 Możliwe udzielenie karencji w spłacie do 6 miesięcy.

4.9 Instytucje oraz osoby do kontaktu:

Towarzystwo Inwestycji Społeczno-Ekonomicznych

4.9.1 Siedziba, ul. Okopowa 56, 01-042 Warszawa

+48 22 636 07 40 e-mail: tise@tise.pl

Gdańsk, Jaśkowa Dolina 9/6, 80-252 Gdańsk

Tel: 694 413 475 e-mail

pozyczki.pomorze@tise.pl

Weronika Bukowska Tel:

694 413 475

pozyczki.pomorze@tise.pl

4.9.2 Konsorcjum: Bank Spółdzielczy w Dzierzgoniu i Żuławski Bank Spółdzielczy

Bank Spółdzielczy w Dzierzgoniu

Siedziba, ul. Wojska Polskiego 4, 82-440 Dzierzgoń

Aleksandra Pokrzywnicka

Beata Traskowska

Paweł Giza

Telefon: (55) 270 25 64 Tel.

kom.: 502 133 199

e-mail: sekretariat@bsdzierzgon.pl

Żuławski Bank Spółdzielczy

Nowy Dwór Gdański, ul. Sikorskiego 52

Jadwiga Janicka

Tel 55 246 91 29

Jadwiga.janicka@zulawskibs.pl

Magdalena Głowacka

Tel 55 246 91 27

Magdalena.glowacka@zulawskibs.pl

4.9.3 Pomorski Fundusz Pożyczkowy Siedziba ul.

Szara 32-33 (I piętro) 80-116 Gdańsk

Tel: 58 302 20 05

Danuta Szulborska Tel:

601 140 209

dszulborska@pfp.gda.p

I

4.9.3.1 Bytów, Kaszubski Inkubator Przedsiębiorczości ul. Podzamcze

34 pok. 114, 77-100 Bytów Tel: 609 818 301

Agata Szyca Tel:

609 818 301

aszyca@pfp.gda.pl

4.9.3.2 Kartuzy, Kartuskie Centrum Kultury ul. Klasztorna 1,

83-300 Kartuzy Tel: 609 813 182

Małgorzata Rychert Tel:
609 813 182 mrychert@pfp.gda.pl

4.9.3.3 Słupsk, ul. Portowa 13B Słupski Inkubator Technologiczny lok.140B, 76-
200 Słupsk Tel. kom. 601 512 131 e-mail: biuroslupsk@pfp.gda.pl Sławomira
Łukowska Tel:
601 512 131
slukowska@pfp.gda.pl

4.9.3.4 Tczew, ul. Obrońców Westerplatte 3 Dom Przedsiębiorcy pok. 12,83-110 Tczew Tel:
607 927 167 e-mail: biurotczew@pfp.gda.pl Natalia Langowska Tel: 607 927 167
nlangowska@pfp.gda.pl

4.9.3.5 Wejherowo, ul. 3 Maja 3 lok. 2, 84-200 Wejherowo Tel. kom.
607 377 767
e-mail: biurowejherowo@pfp.gda.pl
Marcin Piasecki Tel: 607
377 767
mpiasecki@pfp.gda.pl

5. Pożyczka Profilowana

5.1 Wysokość pożyczki wynosi od 300 tys. do 1 mln zł.

5.2 Dedykowana jest dla mikro, małych i średnich przedsiębiorstw.

5.3 Udzielana jest na zasadach pomocy de minimis lub rynkowych.

5.4 Oprocentowanie wynosi od 1,39% w skali roku.

5.5 Cel finansowania:

- Istotne poszerzenie rynków zbytu,
 - Poszerzenie palety oferowanych produktów lub usług bądź znaczącą poprawę ich jakości, -
Poprawa efektywności przedsiębiorstw dzięki wykorzystaniu technologii informacyjno-
promocyjnych (TIK),
 - Redukcja wodo-, surowco-, materiało-, transporto- i energochłonności procesów
produkcyjnych.
- 5.6 Wyżej wymienione cele realizowane są poprzez inwestycje związane m.in. z:
- a) zmianą procesu produkcyjnego
 - b) zmianą sposobu świadczenia usług
 - c) zakupem maszyn i sprzętu
 - d) rozbudową zaplecza
 - e) dzięki zastosowaniu eko-innowacji
 - f) przy wykorzystaniu nowych źródeł energii lub wdrożeniu systemów zarządzania
środowiskowego.

5.7 Okres spłaty pożyczki wynosi do 7 lat.

5.8 Możliwa karencja w spłacie to 12 miesięcy.

5.9 Instytucje oraz osoby do kontaktu

5.9.1 Polska Fundacja Przedsiębiorczości

5.9.1.1 Siedziba, ul. Monte Cassino 32, 70-466 Szczecin Tel: 91 312 92 16 e-mail: pfp@pfp.com.pl

Robert Grabowski

Tel: 91 312 92 16

r.grabowski@pfp.com.pl

5.9.1.2 Gdańsk, ul. Piwna 1/2, pokój 111, 80-831 Gdańsk

Tel lub fax: 58 301 02 29, 784 317 998

Przemysław Derdowski

Tel: 784 317 998

p.derdowski@pfp.com.pl

5.9.1.3 Gdynia, ul. Morska 509, pokój 5, 81-006 Gdynia

Tel lub fax: 58 62 09 609, 728 970 389, 784 318 052

Katarzyna Wnuczyńska

Tel: 784 318 052

k.wnuczynska@pfp.com.pl Ewa

Wiktorek Tel:

728 970 389

e.wiktorek@pfp.com.pl

5.9.1.4 Słupsk, Siedziba dawnego Urzędu Wojewódzkiego, ul. Jana Pawła II 1, pokój 744, 76-200 Słupsk Tel lub fax: 59 84 68 447, 664 981 645 Joanna Kumpiń Tel: 784 318 037

j.kumpin@pfp.com.pl

5.9.1.5 Lębork, pl. Pokoju 8, pokój 6, 84-300 Lębork

Tel: 59 333 00 06, 539 972 295

Katarzyna Żółtaszek

Tel: 539972295

k.zoltaszek@pfp.com.pl

5.9.2 Bank Spółdzielczy w Czersku

5.9.2.1 Oddział i centrala ul. Dr.

Zielińskiego 4 89-650 Czersk tel.

52 395 37 63 Magdalena Borowska

Tel. 52 395 37 62

magdalena.borowska@bsczersk.pl

5.9.2.2 Oddział Banku w

Karsinie ul. Długa 50 83440

Karsin tel. 58 680 18

84

Anna Łosińska

Tel. 58 680 18 84, tel kom.519 353 549 anna.losinska@bsczersk.pl

5.9.2.3 Filia Banku w Chojnicach

ul.

Mickiewicza 5 89-600

Chojnice tel. 52 396 77

05 Karolina Półczyńska

Tel. 52 395 05 00, 511

957 565 karolina.polczynska@bsczersk.pl

6. Poręczenie

Mechanizm poręczeń kredytowych współfinansowany ze środków unijnych oferuje Fundusz Poręczeń Kredytowych Polfund ze Szczecina z oddziałem w Gdańsku oraz Pomorski Regionalny Fundusz Poręczeń Kredytowych Sp. z o.o.

Ta forma wsparcia pozadotacyjnego umożliwia:

- podwyższenie poziomu poręczenia do 80 % wartości poręczanego kredytu, w zależności od klasy ryzyka,
- wydłużenie okresu poręczenia do 8 lat,
- uzyskanie poręczenia kredytu przez MSP rozpoczynających swoją działalność lub będących we wczesnej fazie rozwoju,
- obniżenie opłaty za poręczenie do 10%, w zależności od klasy ryzyka.

Co ważne z oferty poręczeń mogą skorzystać również firmy dopiero rozpoczynające działalność, co z pewnością ułatwi inwestycje w firmie wielu nowo powstałym firmom.

Warto jednak mieć na uwadze, iż poręczenie może zostać udzielone wyłącznie w przypadku kredytów udzielanych przez banki, z którymi współpracuje fundusz np. bank BZ WBK.

Instytucje oraz osoby do kontaktu

1. Pomorski Regionalny Fundusz Poręczeń Kredytowych Sp. z o.o.

ul. Szara 32-33, 80-116 Gdańsk Tel:

58 320 34 05 (06) e-

mail: prfpk@prfpk.pl

Sebastian Klatt Tel: 58

320 34 05

prfpk@prfpk.pl

2. POLFUND Fundusz Poręczeń Kredytowych S.A.

ul. Monte Cassino 32, 70-466 Szczecin Tel:

91 424 31 30 e-mail:

polfund@polfund.com.pl

Tel: 91 424 31 30

polfund@polfund.com.pl

Oddział w Gdańsku ul. Piwna 1/2 lok. 111

Tel: 695 540 154

e-mail: k.doga@polfund.com.pl

Krzysztof Doga Tel: 695540154

k.doga@polfund.com.pl

Inne możliwości finansowania z funduszy europejskich

Dotacje to najbardziej popularna forma wsparcia, ale nie jedyna. Od kilku lat Bank Gospodarstwa Krajowego wspólnie z Ministerstwem Rodziny, Pracy i Polityki Społecznej realizują program „Pierwszy biznes – wsparcie w starcie”. Inicjatywa przeznaczona jest dla studentów, absolwentów oraz bezrobotnych daje możliwość uzyskania atrakcyjnie oprocentowanej pożyczki. Od 1 grudnia 2018 r. maksymalna kwota pożyczki na podjęcie działalności gospodarczej wynosi 91 604,00 zł, zaś na utworzenie miejsca pracy 27 481,20 zł. Jest to skutkiem zmiany wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia w III kwartale 2018 r. Pieniądze pożyczane są młodej firmie na maksymalnie 7 lat. Zastrzyk gotówki

oprocentowany jest na poziomie 0,25 stopy redyskonta weksli NBP a więc obecnie 0,44% w skali roku.

W programie przewidziane są dwa instrumenty: pożyczka na rozpoczęcie działalności gospodarczej oraz pożyczka na utworzenie miejsca pracy.

Pożyczka na rozpoczęcie działalności gospodarczej może być przyznana:

- niepracującym studentom ostatniego roku studiów wyższych, absolwentom szkoły wyższej do 4 lat od ukończenia studiów, zarejestrowanym osobom bezrobotnym.

Warunki pożyczki na rozpoczęcie działalności gospodarczej, to:

- kwota pożyczki: maksymalnie 20-krotność przeciętnego wynagrodzenia (aktualnie – ponad 90 tys. zł),
- oprocentowanie: obecnie 0,44% w skali roku (wysokość oprocentowania to 1/4 stopy redyskonta weksli NBP),
- okres spłaty: do 7 lat,
- karencja w spłacie kapitału: do 1 roku,
- zabezpieczenie spłaty: weksel własny pożyczkobiorcy oraz poręczenie osoby fizycznej.

Pożyczka na utworzenie miejsca pracy może być przyznana:

- firmom, które skorzystały z pożyczki na rozpoczęcie działalności gospodarczej,
- osobom prowadzącym działalność gospodarczą,
- niepublicznym przedszkolom i szkołom, żłobkom i klubom dziecięcym,
- gospodarstwom rolnym i podmiotom prowadzącym dział specjalny produkcji rolnej (które w ciągu ostatnich 6 miesięcy zatrudniały już co najmniej 1 pracownika).

Warunki pożyczki na utworzenie miejsca pracy, to:

- kwota pożyczki: maksymalnie sześciokrotność przeciętnego wynagrodzenia (aktualnie – ok 27 tys. zł),
- oprocentowanie: 0,44% w skali roku (wysokość oprocentowania to 1/4 stopy redyskonta weksli NBP),
- okres spłaty: do 3 lat,
- zabezpieczenie spłaty: weksel własny pożyczkobiorcy oraz poręczenie osoby fizycznej.

Inną formą pomocy jest dofinansowanie przedsiębiorcy z obszarów wiejskich.

Jeśli prowadzisz firmę na wsi, możesz zainteresować się także Programem Rozwoju Obszarów Wiejskich. Wsparcie możesz uzyskać w Lokalnych Grupach Działania, które działają najczęściej w kilku sąsiednich gminach. Pamiętaj, że ze swoim pomysłem musisz się wpisać w lokalne strategię. O lokalne grupy działania zapytaj w swoim urzędzie gminy. Ich listę znajdziesz też na stronie Krajowej Sieci Obszarów Wiejskich - www.ksow.pl.

Są także specjalne fundusze skierowane tylko dla mieszkańców obszarów wiejskich. Zostały one zaplanowane w Programie Rozwoju Obszarów Wiejskich. Możesz z nich skorzystać, jeśli spełniasz co najmniej następujące warunki:

- Jesteś zameldowany na obszarze wiejskim,
- Chcesz założyć działalność i realizować inwestycję na obszarze wiejskim.

Wsparcie związane z zakładaniem działalności gospodarczej na obszarach wiejskich, jest realizowane w dwojaki sposób. Pierwszy z nich dotyczy osób opłacających składki w Kasie Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego (KRUS). Drugi dotyczy dofinansowania dla osób ubezpieczonych w Zakładzie Ubezpieczeń Społecznych (ZUS).

KRUS

Jeśli jesteś ubezpieczony w KRUS, będziesz mógł skorzystać z tzw. premii na rozpoczęcie działalności pozarolniczej w Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR). Dofinansowanie może być przyznane, jeśli poza ubezpieczeniem w KRUS:

- gospodarstwo rolne, w którym pracujesz, ma wielkość ekonomiczną nie większą niż 15 tys. euro,
- za poprzedni rok otrzymałeś dopłaty do gruntów rolnych,
- gospodarstwo rolne, w którym pracujesz jest położone w miejscowości należącej do: gminy wiejskiej lub gminy miejsko-wiejskiej bądź miejskiej, z wyłączeniem miast i miejscowości liczących powyżej 5 tys. mieszkańców,
- działalność będziesz zakładał w miejscowości wiejskiej oraz utworzysz co najmniej jedno miejsce pracy,
- zobowiążesz się do realizacji biznesplanu oraz do przejścia do ubezpieczenia w ZUS. Kryteria wyboru mogą preferować projekty osób o odpowiednich kwalifikacjach, o charakterze innowacyjnym, realizowane na terenach o najwyższym poziomie bezrobocia i zakładające stworzenie większej liczby miejsc pracy.

Kwota dofinansowania na otwarcie pozarolniczej działalności gospodarczej ma wynosić do 100 tys. zł

ZUS

Jeśli jesteś ubezpieczony w ZUS, będziesz mógł skorzystać z pomocy w ramach inicjatywy LEADER realizowanej przez tzw. Lokalne Grupy Działania (LGD).

LGD to stowarzyszenia działające na terenie kilku gmin, które przygotowują swoje Lokalne Strategie Rozwoju (LSR). W zależności od przyjętej strategii, wpierane mogą być m.in. projekty mające na celu zakładanie działalności gospodarczej i rozwój przedsiębiorczości na obszarze objętym LSR.

W pierwszej kolejności upewnij się, jaka Lokalna Grupa Działania jest w Twojej okolicy (możesz zapytać o to w urzędzie gminy lub skorzystać z wyszukiwarki dostępnej na stronie Krajowych Obszarów Wiejskich). W województwie pomorskim przykładami LGD są: Bursztynowy pasaż, Stowarzyszenie Turystyczne Kaszuby, Chata Kociewia, Stołem, Małe Morze. Następnie skontaktuj się ze swoją LGD, aby zweryfikować warunki i terminy przyznawania dofinansowania.

Maksymalna kwota, jaką będziesz mógł uzyskać, będzie wynosiła 100 tys. zł (o ile z zapisów Lokalnej Strategii Rozwoju nie będzie wynikała inna wartość).

Informacje na temat PROW uzyskasz w Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa oraz Ministerstwie Rolnictwa i Rozwoju Wsi.

Centrala Agencja Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa

ul. Poleczki 33 02-822 Warszawa

Infolinia: 0-800 38-00-84

Fax: 22 318-53-30

Adres e-mail: info@arimr.gov.pl www.arimr.gov.pl

Ministerstwo Rolnictwa i Rozwoju Wsi

Departament Rozwoju Obszarów

Wiejskich ul. Wspólna 30, 00-930

Warszawa Punkt informacyjny PROW tel.: (22) 623-14-76, (22) 623-13-66, fax: (22) 623-20-

51 poczta elektroniczna: Alina.Osinska@minrol.gov.pl Katarzyna.Laskowska@minrol.gov.pl

www.minrol.gov.pl

Program Leader należy do Programu Rozwoju Obszarów Wiejskich na lata 2014-2020 (PROW), czyli wspierany jest ze środków Europejskiego Funduszu Rolnego na rzecz Rozwoju Obszarów Wiejskich (EFRROW).

Program Leader zakłada następujące cele:

- budowanie kapitału społecznego wsi poprzez aktywizację mieszkańców oraz
- przyczynianie się do tworzenia nowych miejsc pracy na obszarach wiejskich.

Planowana działalność gospodarcza ponadto musi mieć charakter mikroprzedsiębiorstwa i dotyczyć określonej działalności pozarolniczej.

Program Leader realizowany jest w formie dofinansowania, a nie dotacji. Oznacza to, że środki uzyskane z programu są refundacją nakładów poniesionych na utworzenie przedsiębiorstwa.

Oznacza to, że przyszły przedsiębiorca musi posiadać wkład własny w wysokości min. 50 % kosztów.

Jeśli interesuje Cię założenie start-upu z dziedziny innowacji zapoznaj się z aktualną ofertą Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości <https://www.parp.gov.pl/>. Instytucja ta udziela dotacji start-upom w dziedzinie innowacji głównie w zakresie high tech i ICT.

Punkty Informacyjne Funduszy Europejskich – PIFE

Nie znacie się na Funduszach Europejskich, ale potrzebujecie dofinansowania? Jest darmowa pomoc!

Choć Fundusze Europejskie są właściwie dla wszystkich, to czasami naprawdę trudno się w nich połapać. Nie wszyscy mają przecież wykształcenie prawnicze, no i raczej nikt hobbystycznie nie wypełnia wniosków o dofinansowanie.

Ale nie ma powodów do paniki! Nawet, jeśli nie znacie się na Funduszach, możecie z nich skorzystać. Wszystkie Wasze wątpliwości rozwieją eksperci pracujący w Punktach Informacyjnych Funduszy Europejskich, czyli po prostu PIFE.

Czym są PIFE?

Jak wskazuje sama nazwa, PIFE to miejsca, w których można dostać informacje o Funduszach Europejskich. I to nie tylko o dofinansowaniach, ale i np. bardzo atrakcyjnych pożyczkach (udzielanych na o wiele lepszych warunkach niż w banku!). Co najważniejsze, pomoc, którą oferują pracownicy punktów, jest całkowicie darmowa.

Jest chyba tylko jedna rzecz, w której eksperci z PIFE Wam nie pomogą – nie wypełnią za Was wniosku o wsparcie. Dlaczego? Każda pomoc z Funduszy Europejskich przyznawana jest na zasadzie konkursu. Wy jesteście jego uczestnikiem, a instytucja funduszowa członkiem jury. Jeśli więc nasi eksperci wypełniliby za Was wniosek, to tak, jakby Was faworyzowali. A wszyscy muszą mieć równe szanse.

W czym pomogą eksperci?

Skoro nie wypełniają wniosków, to w czym pomagają? Przede wszystkim powiedzą Wam, jakie wsparcie z Funduszy Europejskich możecie dostać. Potrzebujecie pieniędzy na rozwój firmy? A może bardziej interesują Was kursy i szkolenia? A może jeszcze coś innego, ale nawet nie wiecie, czy Wasz pomysł może być zrealizowany lub dofinansowany? W PIFE znajdziecie odpowiedzi.

Ale to nie wszystko! Nasi eksperci wyjaśnią Wam, jak wygląda cała droga starania się o wsparcie – jakie dokumenty przygotować, jak samemu poprawnie wypełnić wniosek, z kim i kiedy się kontaktować, jakie są zasady korzystania z pomocy i jak się potem z niej rozliczyć.

Dlaczego warto zapytać w PIFE?

Rodzajów wsparcia z Funduszy Europejskich jest naprawdę mnóstwo. W dodatku w zależności od potrzeb mieszkańców danego regionu Polski możliwości są różne. Dlatego też w pierwszej kolejności warto zwrócić się do najbliższego Wam punktu.

To o tyle ważne, że w konkretnym PIFE pracują ludzie dobrze znający Wasz region, a więc także wszystkie dostępne w danym czasie rodzaje wsparcia. Właśnie dlatego, najlepiej, jeśli skontaktujecie z punktem w regionie, w którym mieszkacie czy też prowadzicie lub chcecie prowadzić firmę itd.

Warto zaznaczyć, że PIFE organizują też bezpłatne spotkania informacyjne i szkolenia. Możecie się o nich dowiedzieć, na bieżąco przeglądając informacje, które publikujemy w zakładce Szkolenia i konferencje.

Jak skontaktować się z PIFE?

Punkty znajdują się w całej Polsce. Najłatwiej znaleźć je, korzystając ze specjalnie przygotowanej wyszukiwarki. Wyszukiwarka wskaże Wam nie tylko adres danego punktu, ale i jego godziny otwarcia. Jeśli nie chcecie jechać do punktu albo nie ma go w Waszej miejscowości, żaden problem! Ze wszystkimi swoimi pytaniami możecie zadzwonić albo napisać maila. Numery telefonów oraz adresy elektroniczne do ekspertów również znajdziecie w wyszukiwarce.

Dodatkowo, dla osób z niepełnosprawnością ruchową, a także dla przedsiębiorców lub organizacji pozarządowych i samorządów, jest możliwość indywidualnego spotkania w uzgodnionym wcześniej miejscu. Jak coś takiego zorganizować? O tym również opowiedzą Wam eksperci z PIFE.

Punkty Informacyjne Funduszy Europejskich w województwie pomorskim:

Główny Punkt Informacyjny Funduszy Europejskich w Gdańsku ul.
Augustyńskiego 1 80-819 Gdańsk Godziny pracy: pon.
8.00-18.00, wt.-pt. 8.00-16.00.

Telefony do konsultantów tel.: 58 326 81 52,
58 326 81 48, 58 326 81 47
fax: 58 326 81 34 E-mail:
punktinformacyjny@pomorskie.eu, pomorskiewunii@pomorskie.eu

Lokalny Punkt Informacyjny Funduszy Europejskich w Gdańsku al. Grunwaldzka
472 D / Olivia Business Centre - budynek Olivia Six
80-309 Gdańsk Godziny
pracy: pon.
8.00-18.00, wt.-pt.
8.00-16.00.

Telefony do konsultantów

58 323 31 06, 58 323 32 28

E-mail

gdansk.pife@pomorskie.eu

Lokalny Punkt Informacyjny Funduszy Europejskich w Słupsku

Portowa 13B 76-200

Słupsk Godziny

pracy: pon.

8.00-18.00, wt.-pt.

8.00-

16.00.

Telefony do konsultantów

59 714 18 44, 59 714 18 45

E-mail

slupsk.pife@pomorskie.eu

Lokalny Punkt Informacyjny Funduszy Europejskich w Chojnicach

Wysoka 3 m.16 89-600

Chojnice

Godziny pracy: pon.

8.00-18.00, wt.-pt.

8.00-16.00.

Telefony do konsultantów

52 334 48 47, 52 334 33 07

E-mail

chojnice.pife@pomorskie.eu

Lokalny Punkt Informacyjny Funduszy Europejskich w Malborku

ul. Kościuszki 54 82-200 Malbork Godziny pracy: pon. 8.00-18.00,
wt.-pt. 8.00-16.00.

Telefony do konsultantów

668 530 058, 728 486 436 E-

mail

malbork.pife@pomorskie.eu

Kredyty na zasadach komercyjnych

Dotacja z Urzędu Pracy to jedynie ok. 20 tysięcy złotych. Rozważ wszystkie „za i przeciw” dotacji i weź pod uwagę kredyt udzielany na zasadach komercyjnych.

Wielu przedsiębiorców decyduje się na kredyt na start firmy, który pomoże rozruszać biznes i stanąć na nogi. Jako początkujący przedsiębiorca, z praktycznie zerową zdolnością kredytową, nie ma co się oszukiwać - można otrzymać maksymalnie kilka, kilkanaście tysięcy złotych. Niektóre banki posiadają ofertę kredytu na start firmy, dzięki którym można otrzymać zastrzyk gotówki. Droga do uzyskania kredytu jest raczej długa i nie należy wierzyć w „błyskawiczne” kredyty, bo to oznacza przeważnie – drożej i mniej bezpiecznie. Drogę tę rozpoczynamy od wyboru banku. Zanim bank podejmie decyzję o przyznaniu kredytu, na początku należy o ten kredyt formalnie wystąpić, czyli złożyć tzw. wniosek kredytowy.

Część banków, zanim przyzna pożyczkę (kredyt) wymaga spełnienia wielu warunków, np. nie być karanym w okresie 2 lat przed wystąpieniem z wnioskiem o pożyczkę, za przestępstwa przeciwko obrotowi gospodarczemu;
w okresie 12 miesięcy przed złożeniem wniosku o udzielenie pożyczki nie prowadzić działalności gospodarczej; nie być zatrudnionym lub nie wykonywać innej pracy zarobkowej.

Termin, w którym należy złożyć wniosek o kredyt do banku zależy od indywidualnych decyzji przedsiębiorstwa. Warto jednak mieć na uwadze, że niektóre banki wymagają określonego czasu prowadzenia działalności zanim złoży się wniosek. Jednym z warunków złożenia wniosku o kredyt może być minimalny czas prowadzenia działalności - przez co najmniej z 6 - 12 miesięcy - w zależności od danego banku. Jednak są też banki, do których można złożyć kredyt o dofinansowanie już w pierwszym dniu prowadzenia działalności.

Wniosek kredytowy można pobrać w banku lub z jego strony internetowej. W zależności od banku, wypełniony wniosek można złożyć osobiście, telefonicznie lub on-line.

Zanim przedsiębiorca złoży wniosek powinien zapoznać się z regulacjami danego banku, czego on wymaga. O wymaganych dokumentach, które należy dołączyć do wniosku, decyduje bank, w którym przedsiębiorca stara się o kredyt - dlatego trzeba dobrze poznać regulaminy przyznawania kredytu z danego banku. Najczęstszymi dokumentami wymaganymi przez bank są:

zaświadczenie o wpisie do ewidencji działalności gospodarczej, zaświadczenie o nr REGON oraz NIP,

zgoda współmałżonka na zaciągnięcie zobowiązania lub orzeczenie o rozdzielności

majątkowej, odpis z KRS, umowa spółki,
deklaracja podatkowa za zakończony rok,
podsumowanie KPiR, tabele amortyzacyjne lub wydruk z systemu; pełna księgowość – bilans
oraz rachunek zysków i strat za ostatnie dwa lata oraz okres bieżący (informacje dodatkowe,
zestawienie zmian w kapitale – jeśli są sporządzane)

Unikaj sytuacji, w których to „pomocny” doradca kredytowy oferuje swoją pomoc w wypełnieniu wniosku i wypełnia go za Ciebie. Pamiętaj, że wnioski kredytowe zawierają bardzo często punkty zawierające oświadczenia woli, w których zobowiązujesz się w przypadku uzyskania pozytywnej decyzji kredytowej m.in. do otworzenia rachunku bankowego, uzyskania karty kredytowej, objęcia kredytu ubezpieczeniem, czy nawet oświadczenie woli o przystąpieniu do umowy ubezpieczenia na życie. Stąd by uniknąć takich pułapek i poprzez pośpiech lub nieuwagę oprócz kwoty kredytu nie zaciągnąć dodatkowych zobowiązań zawsze należy zapoznać się z całością wniosku kredytowego, w tym z tą częścią objętą „mniejszym” drukiem, w której obok oświadczeń o wyrażeniu zgody na przetwarzanie danych osobowych mogą znaleźć się oświadczenia o przystąpieniu do umowy ubezpieczenia.

Pamiętaj, że co prawda samo wypełnienie i złożenie wniosku kredytowego nie jest tożsame z podpisaniem umowy kredytowej oraz nie gwarantuje pozytywnej opinii kredytowej banku, jednakże należy zawsze bardzo dokładnie zapoznać się z oświadczeniami często zamieszczonymi drobnym drukiem pod „częścią właściwą” wniosku. Jak to już zostało wyżej zasygnalizowane zdarzają się wnioski kredytowe naszpikowane oświadczeniami woli przyszłego kredytobiorcy, pod warunkiem uzyskania kredytu. Takie oświadczenie po złożeniu przez Ciebie pod wnioskiem kredytowym podpisu będzie wiążące. Musisz pamiętać, iż w przeciwieństwie do konsumentów, przedsiębiorcy traktowani są jako profesjonaliści w obrocie cywilnoprawnym i nie mogą zasłaniać się nieznanomością czy niezrozumieniem poszczególnych postanowień lub oświadczeń pod którymi złożyli podpis. Podpis pod wnioskiem kredytowym oznacza zatem akceptację dla jego wszystkich oświadczeń oraz też często potwierdzenie, iż wszystkie złożone przez nas we wniosku kredytowym oświadczenia są zgodne z prawdą. Najważniejsze jest „wychwycenie” wszystkich kosztów, które będziesz musiał ponieść, a które składają się na całkowite koszty kredytu i mogą zostać niejako „przemyczone” we wniosku kredytowym.

Należy zweryfikować, czy od przyjęcia wniosku kredytowego do analizy bank nie pobiera prowizji. Nie jest to już praktyka często spotykana, ale może się zdarzyć.

Jeżeli w oświadczeniu składanym we wniosku kredytowym jest wyrażenie zgody na otworenie rachunku bankowego w przypadku uzyskaniu kredytu, to należy ustalić jakie będą miesięczne koszty prowadzenia tego rachunku przez bank.

Jedną z najczęściej zakamuflowanych pułapek wniosku kredytowego są ukryte koszty kredytu w postaci dodatkowych ubezpieczeń.

Niejednokrotnie także wcześniejsza spłata jest obwarowana uiszczeniem określonej prowizji na rzecz banku.

Decydując się na kredyt walutowy, czyli zaciągany w walucie innej niż polski złoty (PLN), zawsze powinieneś sprawdzić we wniosku lub umowie, czy umowa kredytu bankowego przewiduje możliwość spłaty kredytu bezpośrednio w walucie kredytu oraz czy prezentowana przez doradcę kredytowego symulacja spłat kredytu uwzględnia różnice kursowe.

Kredyt walutowy polega na zaciągnięciu kredytu w obcej walucie, np. 100 000 franków szwajcarskich. Bank zamiast tych 100 000 zł wypłaca Ci tę kwotę wyrażoną w polskim złocie, po kursie kupna obcej waluty (tu: franka szwajcarskiego). W zależności od stabilności waluty kredytu i jej wartości w stosunku do polskiego złotego kredyt taki może okazać się tańszy niż ten zaciągnięty w złotówkach. Należy jednak być świadomym, iż poszczególne raty wyrażone są w obcej walucie (tu: frankach szwajcarskich), jednakże zazwyczaj spłata tych rat dokonywana jest w polskich złotych. Przeliczenie wartości bieżącej wysokości raty kredytu dokonywane jest każdorazowo według kursu sprzedaży. Kurs sprzedaży waluty jest zazwyczaj wyższy niż kurs kupna waluty. A kwota kredytu została nam przecież wypłacona według kursu kupna. Ta różnica pomiędzy kupnem a sprzedażą waluty w bankach funkcjonuje pod nazwą „spreadu walutowego”. Spread walutowy jest określany przez banki, wobec tego w niektórych sytuacjach może on w czasie kredytowania wzrosnąć do poziomu nawet kilkudziesięciu groszy na jednej jednostce walutowej. To przekłada się bezpośrednio na wysokość raty kredytu. Sposobem na uniknięcie niekorzystnego dla kredytobiorcy spreadu walutowego, jest dopilnowanie, aby w umowie kredytu bankowego znalazł się zapis, iż raty kredytu mogą być spłacane bezpośrednio w walucie kredytu. Innymi słowy będziesz mógł sam kupić w wybranym przez siebie kantorze oferującym najkorzystniejszą cenę, a następnie spłacać raty kredytu bezpośrednio w walucie obcej. Minusem tego rozwiązania, jest czasochłonność poszukiwania kantorów oferujących najniższe ceny danej waluty.

Rata kredytowa staje się wówczas dużo wyższa. Spreadu można uniknąć spłacając raty kredytu bezpośrednio w walucie obcej zakupionej np. w kantorze, ale wówczas najczęściej należy podpisać z bankiem aneks do umowy kredytowej, a to może pociągać za sobą dodatkowe koszty.

Jeżeli w umowie kredytu bankowego zaciąganej w walucie obcej nie ma zapisu o możliwości spłaty kredytu bezpośrednio w tej walucie, to aneksowanie tej umowy w trakcie jej trwania w celu wprowadzenia takiej klauzuli będzie się wiązało ze zwiększeniem kosztu kredytu. To samo dotyczy przewalutowania kredytu.

Zaciągając kredyt walutowy należy zawsze zwracać uwagę na symulację spłaty rat. Dopytaj doradcę kredytowego, czy prezentowana Tobie symulacja uwzględnia różnice kursowe i spread walutowy, czy też zakłada nierealne założenie, iż kurs kupna i kurs sprzedaży waluty wynosi 1:1. Takie błędne założenie powoduje, iż symulacja spłat kredytu sugeruje, iż rata kredytu będzie niższa od tej, którą rzeczywiście trzeba będzie uiścić.

Dotacje z urzędu pracy

Każdy początkujący przedsiębiorca planujący założenie własnej działalności gospodarczej może starać się o dotację z urzędu pracy, które stanowią formę walki z bezrobociem. Ogromnym plusem takiej dotacji jest fakt, iż jest ona bezzwrotna pod warunkiem dotrzymania najważniejszych postanowień umownych. Jednym z nich jest warunek prowadzenia działalności gospodarczej przez wymagany czas bez jej zawieszenie (przeważnie rok). Ponadto przyszły przedsiębiorca już po pozytywnej decyzji otrzymuje dotację raczej szybko oraz jest ona wypłacana z góry - bez konieczności ponoszenia uprzednich wydatków z własnej kieszeni. Jednakże niektóre urzędy pracy wymagają wkładu własnego. Poziom wkładu własnego zależy od konkretnego urzędu pracy. Czasami w regulaminie wkład własny nie jest wymagany, ale pamiętaj, że warto go mieć. Chociażby w symbolicznej kwocie. Dzięki temu urzędnicy mogą Cię wyżej ocenić.

Kwota dofinansowania z UP zmienia się z roku na rok. Wysokość dotacji z urzędu pracy zależy od możliwości finansowych danego urzędu. Wysokość dotacji zależy od kwot, jakie urzędy pracy otrzymały na ten cel. Szczegółowe informacje na ten temat zawarte są w regulaminach poszczególnych jednostek właściwych ze względu na miejsce zamieszkania, pobytu lub prowadzenia działalności. Wysokość dotacji jest także uzależniona od przeciętnego wynagrodzenia w sektorze przedsiębiorstw i wynosi od 4-ro do 6-ciokrotności tego wynagrodzenia. Wnioskować możesz o maksymalną pulę środków, a jeśli nie potrzebujesz aż tylu pieniędzy to we wniosku wpisz mniejszą kwotę.

Jednak przed zgłoszeniem się po dofinansowanie do urzędu pracy należy spełnić kilka warunków. Jednym z warunków otrzymania dotacji jest fakt nie prowadzenia działalności w okresie 12 miesięcy poprzedzających dzień złożenia wniosku (niektóre urzędy wyznaczają dłuższy okres).. Obowiązkowe jest także posiadanie statusu osoby bezrobotnej, co uzyskuje się po zarejestrowaniu w Powiatowym Urzędzie Pracy jako osoba o takim statusie lub statusu Absolwenta Centrum Integracji Społecznej lub Absolwenta Klubu Integracji Społecznej, o których jest mowa w przepisach o zatrudnieniu socjalnym. Bezrobotny starający się o dotacje z urzędu pracy nie może być studentem studiów dziennych. Może natomiast studiować zaocznie. Dotacje z urzędu pracy nie są przyznawane także osobom, które w okresie 12 miesięcy przed złożeniem wniosku bez uzasadnienia odmówiły przyjęcia propozycji zatrudnienia, przygotowania zawodowego lub stażu.

Osoba starająca się o dofinansowanie z urzędu pracy, w okresie 2 lat liczonych od dnia złożenia wniosku, nie może mieć na swoim koncie przestępstwa przeciwko obrotowi gospodarczemu. Bezrobotny składający wniosek o dotacje z PUP nie otrzymał już wcześniej bezzwrotnych środków publicznych na podjęcie działalności ani nie złożył w tym samym czasie wniosku o dotacje w innym urzędzie. Czas od rejestracji jako osoby bezrobotnej, po którym można złożyć wniosek o dotacje z urzędu pracy, jest zależny od regulacji poszczególnych urzędów - może to

być np. podczas pierwszej wizyty po rejestracji, miesiąc po niej, 3 miesiące itp. Czas ten zależy od konkretnego urzędu.

Dofinansowanie może być przeznaczone na zakup towarów i usług, w szczególności na zakup:

- środków trwałych,
- urządzeń, maszyn,
- materiałów, towarów,
- usług i materiałów reklamowych,
- pozyskanie lokalu,
- pokrycie kosztów pomocy prawnej, konsultacji i doradztwa związanych z podjęciem tej działalności.

Dofinansowanie należy wykorzystać zgodnie ze złożonym wnioskiem i w terminie wskazanym w umowie. Jeśli otrzymujący dotację złamie warunki umowy lub będzie prowadzić działalność przez okres krótszy niż 12 miesięcy - wtedy musi zwrócić wszystko co otrzymał wraz z odsetkami w ciągu 30 dni od dnia doręczenia wezwania do zwrotu środków.

Dofinansowanie w formie dotacji z urzędu pracy niestety również wiąże się z pewnymi ograniczeniami. Z dotacji z Urzędu Pracy nie możesz otworzyć spółki. Żadnej – ani spółki z o.o. ani cywilnej. Wyłącznie jednoosobową działalność gospodarczą. Co więcej nie możesz podjąć zatrudnienia przez następny rok oraz planowana działalność gospodarcza będzie prowadzona na terenie powiatu X (na którym działa Twój UP) lub okolicznych miast.

Jednoczesne złożenie wniosku o dotacje z urzędu pracy i z innych źródeł jest niestety niemożliwe. Jednak dofinansowanie z PUP nie zamyka przed przedsiębiorcą drogi ku innym dotacjom. Nie ma żadnych przeciwwskazań, by ten mógł starać się o różne formy wsparcia finansowego - czy to refundację kosztów związanych z wyposażeniem lub doposażeniem stanowiska pracy (trzeba jednak odczekać 6 miesięcy, by złożyć taki wniosek), czy dotacje o środki unijne.

Jak już wspomnieliśmy – prowadzenie działalności gospodarczej w przeszłości nie przeszkadza, by przedsiębiorca mógł starać się o dotację z PUP. Jednak istotne jest, żeby poprzednia działalność gospodarcza została zamknięta przed 12 miesiącami od daty złożenia wniosku o dofinansowanie. Prowadzenie firmy w przeszłości nie dyskredytuje danego bezrobotnego w oczach urzędników, wręcz przeciwnie dobrze udokumentowane doświadczenie może zwiększyć jego szansę na dotację z urzędu pracy.

Informacja o terminie naboru wniosków pojawia się zazwyczaj na stronie internetowej Urzędu Pracy. Warto więc śledzić stronę na bieżąco a najlepiej zapisać się na newsletter. Wówczas informacje będą przychodziły Ci na e-mail. Czasami również miejskie portale publikują informacje z urzędów pracy o naborze wniosków.

Aniołowie Biznesu, czyli prywatni inwestorzy

Aniołowie Biznesu to przedsiębiorcy, którzy inwestują w małe i średnie przedsiębiorstwa na etapie ich powstawania bądź we wczesnej fazie ich rozwoju. Dbając o dyskrecję i anonimowość stają się współwłaścicielami firm w zamian za wniesiony do nich kapitał. Przedsięwzięcia, w które inwestują muszą się charakteryzować dużym potencjałem wzrostu. Z zainwestowanych środków business angels oczekują bowiem ponadprzeciętnych zysków. Nie tak dawno sprawdziliśmy wybrane sieci aniołów biznesu działające w Polsce. Jest ich pięć: Amber Invest, Lewiatan Business Angels, Polban, Wschodnia Sieć Aniołów Biznesu oraz Ponadregionalna Sieć Aniołów Biznesu. Co oferują, na jakich zasadach? Aniołowie biznesu działają raczej niepublicznie, często ukrywając swoją tożsamość. W Polsce najbardziej popularne są ich zrzeszenia, dzięki czemu osoba inwestora pozostaje nieujawniona.

Jednym ze sposobów na pozyskanie kapitału na własny biznes jest kontakt bezpośrednio z inwestorem – aniołem biznesu. Zwykle są to osoby, które odniosły sukces w biznesie i dziś wspierają młodych przedsiębiorców. Ze współpracy korzystają dwie strony. Przedsiębiorca pozyskuje kapitał oraz cenną wiedzę merytoryczną. Z kolei inwestor otrzymuje udziały w biznesie. Z tego względu, że inwestuje się w projekty na wczesnym etapie rozwoju, charakteryzujące się największym ryzykiem, podlegają selekcji. Jednak bardzo rzadko Anioł Biznesu funkcjonuje w pojedynkę. Zwykle jest on zrzeszony w Sieci Aniołów Biznesu. Model biznesowy anioła biznesu wygląda tak, że po kilku latach współpracy z przedsiębiorcą sprzedaje on udziały w przedsięwzięciu i wycofuje się z firmy. Maksymalny czas, w którym przedsiębiorca i inwestor pracują razem wynosi od 3 do 7 lat. Udziały bardzo często są nabywane przez fundusze Venture Capital oraz Private Equity. Jednak także coraz popularniejsze staje się odkupienie udziałów przez pomysłodawców od aniołów biznesu. Po tym czasie, kiedy firma posiada już na rynku pewną renomę, wychodzi ona „na świat”. Popularne jest w takiej sytuacji wprowadzenie przedsiębiorstwa na giełdę, gdzie jej akcje mogą zostać sprzedane, albo też przejęcie jej przez inny fundusz z grupy Private Equity. Aniołowie biznesu zajmują się firmami mniejszymi. Mimo iż zakłada się, że ich minimalny wkład to około 100 tys. zł, to tak naprawdę indywidualny biznesmen jest w stanie dostosować się do ewentualnych potrzeb swojego młodszego partnera. Anioł biznesu inwestuje w nową firmę własne fundusze, zatem tak naprawdę od jego decyzji i przeprowadzonej przez niego analizy zależy, którą z firm zdecyduje się wesprzeć.